

Se, en lilla ku!

Kontrakter det er umulig å bryte og treningsavgifter som inkluderer alt mellom himmel og jord. Vi er blitt vant til vanskelige forhold når vi skal på treningssenter. Nå finnes det håp på Hasle.

Tekst: Cathrine B. Jensen Foto: Stian Broch Nielsen



«HASSE ER OPPTATT AV Å TA VARE PÅ SINE MEDLEMMER OG ØNSKER IKKE Å SKAPE ET SENTER HVOR DET ER KØ PÅ ALLE APPARATENE OG ALT FOR MANGE MENNESKER I ROMMENE»

Hvor mange ganger har vi ikke revet oss i håret av frustrasjon over ikke å ha lest den lille skriften nederst på kontrakten? Treningssentrene lever fett på passive medlemmer som ikke orker kampen som kommer når du prøver å melde deg ut.

Hva om det ikke finnes små bokstaver nederst på arket. Hva om du faktisk får det du betaler for – også på et treningssenter? Det er nesten ikke til å tro, men tro det eller ei, på Hasle ligger en revolusjon hva treningssenter angår.

Jeg går av T-banen på Hasle stasjon og følger anvisningene på skiltet foran meg. Jeg skal på treningssenter. Ved inngangsdøren blir jeg møtt av et skilt med klare meninger.

199 kroner i månedsavgift. Ingen innmeldingsavgift, ingen bindingstid og nye treningsapparater. Jøss. Gratis parkering og beliggenhet kun 5 minutter fra Hasle T-banestasjon er heller ikke dumme argumenter for hvorfor fitness.xpress bør bli det nye treningssentret ditt.

Det er synd å si, men nå hører jeg alarmklokkene ringe i ørene mine. Som ordtak sier; brent barn skyr ilden og i denne forbindelsen er jeg et skoldet barn. Mine tidligere erfaringer med treningssenterkjeder har vært så irriterende at jeg har det friskt i minne selv etter 7 år.

Vel, nok om det. Jeg har avtale med eier og daglig leder på fitness.xpress Hasse Hoftvedt

og han skal fortelle meg alt om dette vidunderbarret av et treningssenter.

For godt til å være sant?

Det første jeg spør om når jeg treffer Hasse er om det faktisk er sant det som står på plakaten utenfor, eller om jeg overså det med liten skrift. Han ler litt, samtidig som han tilbyr meg en kopp kaffe.

– Vi kan tilby deg betingelser du ikke har sett før, smiler Hasse fornøyd. Selv betegner han fitness.xpress som en "purple cow". Det vil si noe alle legger merke til og forteller videre til andre.

Hasse Hoftvedt har lang erfaring fra fitnessbransjen og det hele begynte da han studerte i USA. På nittitallet var han med på å starte SATS og han har siden jobbet med ulike typer konsepter og strategiutvikling. Hasse vet hva det vil si å skrive kontrakter med liten skrift.

Saken er enkel. Hasse ønsker å tilby god trening, gode apparater og hyggelige omgivelser til bra pris. Hos fitness.xpress betaler du for å trene. Det koster 199 kroner måneden.

– Jeg ønsker å gjøre medlemmene happy, sier Hasse som hilser blidt på medlemmene og småprater litt med et par jenter som er ferdig med treningen. fitness.xpress er ikke bare for godt til å være sant, det er søren meg hyggelig her også.

800 er målet

Det er vanskelig å ikke like Hasse Hoftvedt. Han er veldig entusiastisk og har en smittende overbevisning når det kommer til hans nye hjertebarn.

– Vi er billig, bra og eksklusive, sier Hasse og med eksklusivt viser han til ventelisten som blir satt ut når målet om 800 medlemmer er nådd. Det vil si om ikke så alt for lenge.

Den siste tiden har nemlig medlemmene strømmet på og siden åpningen i mars er de nå oppe i 600 medlemmer. Her er det første mann og kvinne til mølla.

Hasse er opptatt av å ta vare på sine medlemmer og ønsker ikke å skape et senter hvor det er kø på alle apparatene og alt for mange mennesker i rommene. Da vil han heller sørge for at de som allerede er medlemmer trives og fortsetter å trene hos ham.

– Med en pris på 199 kroner måneden har kundene råd til å la være å trene en måned uten at frustrasjonen over tapte penger blir for stor, sier Hasse. Han forstår at folk blir frustrerte når de betaler dobbelt så mye hos andre treningssenter uten å få i nærheten av dobbelt så mye tilbake.

Jeg tror Hasse har skutt gullfuglen. Det har i alle fall medlemmene på fitness.xpress.